

Coast ApS tilbyder netop nu sammen med Sales Master Europe en Test/Learning, hvor virksomheder tilbydes at få checket deres personale for alle færdigheder de bør besidde, når man har kundekontakt- det gælder både direkte sælgere og andre som har kontakt til kunderne, idet disse personer jo også har en stor mulighed for at lave mersalg.

Normalprisen vi tilbyder dette til er 250 kr. per person per test – Men vi tilbyder til andre medlemmer af Holbæk Regionens Erhvervsråd en specialpris på kr. 200,-+ moms og man kan frit vælge alle eller enkelte af de 14 tests vi har:

- 1) håndtering af indvendinger
- 2) afslutningsteknikker
- 3) hvorledes sælger man i modvind
- 4) Vejen til at overvinde egen prismodstand
- 5) Kundeservice som salgsredskab
- 6) Forhandlingstaktik
- 7) Bedre kunderekuttering
- 8) Effektiv udnyttelse af tid
- 9) At Være Sej - drejer sig om at være ligeværdig partner med kunde i stedet for at være underdanig
- 10) Den usynlige fjende - drejer sig om tidsrøvere
- 11) Effektiv kommunikation
- 12) Ligeværdig kommunikation - transaktionsanalyse og kropssprog
- 13) Den professionelle indstilling - hvilke egenskaber og attituder har sælgerne
- 14) Kunsten at afslutte med kombinationer

Testen foregår på den måde at man laver en aftale med Coast ApS om adgangskoder.

Personerne som det drejer sig om tager over nettet en indledende test, derefter ser man en træningsDVD, og afslutter med en ny test. Resultatet af dette gives både til den som har taget testen og til den person virksomheden har udpeget til at drive dette.

Virksomheden får på den måde et ganske godt indblik i hvor deres udfarende personale har deres styrker og svagheder og hvor der skal sættes ind.

Den efterfølgende indsats kan man jo naturligvis tale med os om, men også med andre hvis man har præference for dette.

Så alt i alt et rigtigt godt værktøj til at kortlægge hvor man som virksomhed skal stramme op for at øge salget.

Vi kalder det TEST/LEARNING, idet man jo både får testet personen men også giver dem en mindre træning på ca. 20 min per modul via DVDen man ser.

Kontakt: Coast ApS v/Leo Woer, 2222 4622 lw@coast.as

Eller for mere info og en gratis prøvelektion gå til følgende link:

<http://salesmasters-academy.com/user/register>

og følg denne instruktion:

Indtast navn, e-mail og virksomhedsdata, vælg sælger Leo Woer og tryk næste

Bekræft oplysninger ved at trykke log-in eller tryk tilbage for at rette

Der kommer en kort instruktion og du trykker ok

Nu kommer 10 indledende test spm. og du vælger hver gang 1 svar

Nu starter filmer – den varer ca. 30 min.

Nu kommer 13 testspørgsmål efter filmen – dem svarer du på

Du får nu vist resultater af test før og efter lektionen og det sammenlagte resultat

Du får en mail med log-in så du kan arbejde med lektionen

Du får en mail med dine resultater at test før og efter lektionen og det sammenlagte resultat